CHANGE LIGHT-LY

MARKETING ET DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL POUR LE SECTEUR EMS EUROPÉEN

Portée | Efficacité | Souveraineté

Marketing EMS

Profile du prestataire EMS

Statut du marketing

Site internet & LinkedIn

Médias numériques et imprimés

Présentation de l'entreprise

Campagnes marketing

Le secteur européen de l'EMS possède une grande expertise dans le développement et l'industrialisation de modules électroniques complexes. - Ce qui lui fait souvent défaut, ce sont :

- une vente active
- une visibilité et une portée numériques
- des partenaires européens
- des processus efficaces et numérisés
- des solutions logicielles efficaces pour les petites et moyennes entreprises

➔ Nous vous aidons à surmonter ces obstacles afin que vous puissiez vous positionner pour l'avenir dans le paysage européen de l'EMS.

Pendant que vous pouvez rester concentré sur vos compétences clés et les défis qui y sont liés (chaînes d'approvisionnement incertaines, arrêt de la production de certains produits), nous développons votre stratégie marketing en intégrant tous les éléments de la communication moderne.

Développement commercial EMS

Au-delà de la conception d'une image de marque conforme aux normes du secteur, nous proposons des services visant à mettre en place une réorientation stratégique intégrale

- Réseautage européen
- Numérisation et automatisation
- Révision du portefeuille de produits

- Gestion de l'innovation
- Réduction des délais de mise sur le marché
- Renforcement des compétences des collaborateurs
- Atténuation de la résistance au changement
- Amélioration de la transparence de la chaîne d'approvisionnement et de la sécurité des données

Prototypage rapide

Réseau européen

Traitement efficace des données

Renforcement de l'équipe

Solutions pratiques

Groupe d'experts conjoint

L'avenir de l'électronique européenne

Technologie médicale

Aviation

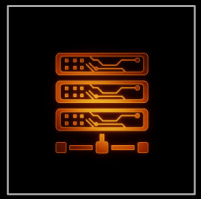
Automatisation des bâtiments

B2B & B2G focus | Custom-made products for demanding requirements

Technologie ferroviaire

Technologies de la communication

Protection civile



Infrastructure informatique

CHANGE LIGHT-LY

Pourquoi un développement commercial spécialisé pour EMS ?

STRATÉGIE SPÉCIFIQUE AU SECTEUR

Les exigences en matière d'efficacité, de documentation et de transparence ne cessent de croître.

Jusqu'à présent, le secteur a fonctionné en isolation et reste largement non numérisé. - Le marketing et la vente étaient rarement nécessaires - l'expérience fait défaut.

Nous comprenons l'entreprise, ses compétences clés et ses objectifs. Sur cette base, nous élaborons une stratégie sur mesure.

GAGNEZ DE TEMPS

Le secteur EMS est un secteur B2B fondé sur la confiance : le marketing EMS ne peut réussir sans une compréhension approfondie du secteur.

Les agences de marketing traditionnelles ont besoin de contenus spécifiques au secteur, ce qui prend beaucoup de temps. - Nous identifions et mettons en œuvre des thèmes EMS pertinents et actualisés pour votre site web et votre stratégie sur les réseaux sociaux.

Chaînes d'approvisionnement mondiales fragmentées

Faible visibilité et lobbying

Évolution technologique rapide

Délai de mise sur le marché optimal

… constitue aujourd'hui l'un des principaux avantages concurrentiels pour les entreprises et les sites d'implantation.

Plusieurs facteurs jouent un rôle central dans le processus de développement afin de garantir une entrée sur le marché au moment opportun :

- Prototypage rapide
- Évaluation de la fabricabilité dès les
- premières étapes
- Tests d'obsolescence et surveillance
- continue
- Transparence et traçabilité des données

Parmi les autres facteurs essentiels, on peut citer

- une distribution optimale des rôles au sein du projet
- la disponibilité de matériaux spécialisés pour les circuits imprimés
- la vérification utile des délais de livraison de tous les composants
- une expertise approfondie de toutes les technologies clés impliquées dans le projet
- une définition claire des responsabilités au sein du projet

Votre stratégie EMS adaptée à chaque situation

ACQUISITION DE CAPITAL

- Gamme de produits et services durables
- Présentation stratégique à l'intention des partenaires financiers
- Identité visuelle cohérente sur les médias imprimés et numériques
- Transparence et efficacité dans la chaîne d'approvisionnement
- Automatisation du traitement des données et des flux de travail

TRANSMISSION D'ENTREPRISE ET RESTRUCTURATION

- Profil actuel du prestataire de services EMS
- Site Internet et profil LinkedIn
- Portail client
- Automatisation des données dans la gestion des devis et des commandes
- Partenariats et réseaux européens

PRENDRE POSITION POUR L'AVENIR DÈS LE DÉBUT

- Profil d'un prestataire EMS stratégique
- Identité de marque moderne avec un site web et un portail client
- Automatisation des données dans le traitement des devis et des commandes
- Chaîne d'approvisionnement européenne
- Stratégie technologique pour l'avenir

CHANGE LIGHT-LY

MARKETING ET DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL POUR L'INDUSTRIE EMS EUROPÉEN

Prenez rendez-vous pour une consultation sans engagement concernant votre stratégie EMS !

jasmin.konnegen@change-lightly.eu

www.change-lightly.eu