



Portée | Efficacité | Souveraineté

Marketing EMS



Profil du prestataire EMS



Statut du marketing



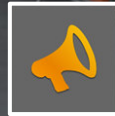
Site internet & LinkedIn



Médias numériques et imprimés



Présentation de l'entreprise



Campagnes marketing

Le secteur européen de l'EMS possède une grande expertise dans le développement et l'industrialisation de modules électroniques complexes. – Ce qui lui fait souvent défaut, ce sont :

- une vente active
- une visibilité et une portée numériques
- des partenaires européens
- des processus efficaces et numérisés
- des solutions logicielles efficaces pour les petites et moyennes entreprises

→ Nous vous aidons à surmonter ces obstacles afin que vous puissiez vous positionner pour l'avenir dans le paysage européen de l'EMS.

Pendant que vous pouvez rester concentré sur vos compétences clés et les défis qui y sont liés (chaînes d'approvisionnement incertaines, fin de la vie de composants), nous développons votre stratégie marketing en intégrant tous les éléments de la communication moderne.

Développement commercial EMS

Au-delà de la conception d'une image de marque conforme aux normes du secteur, nous proposons des services visant à mettre en place une réorientation stratégique intégrale

- Réseautage européen
- Numérisation et automatisation
- Révision de la gamme de produits

- Gestion de l'innovation
- Réduction des délais de mise sur le marché
- Renforcement des compétences des collaborateurs
- Atténuation de la résistance au changement
- Amélioration de la transparence de la chaîne d'approvisionnement et de la sécurité des données



Prototypage rapide



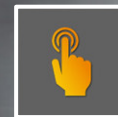
Traitement efficace des données



Réseau européen



Renforcement de l'équipe



Solutions pratiques



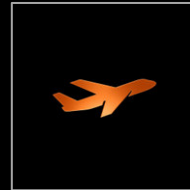
Groupe d'experts conjoint



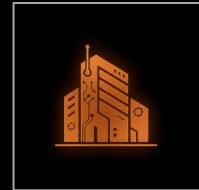
L'avenir de l'électronique européenne



Technologie
médicale



Aviation

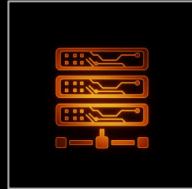


Automatisation
des bâtiments

B2B & B2G focus | Custom-made products for demanding requirements



Technologie
ferroviaire



Infrastructure
informatique



Protection
civile



Technologies de
la communication

Pourquoi un développement commercial spécialisé pour EMS ?

STRATÉGIE SPÉCIFIQUE AU SECTEUR

Les exigences en matière d'efficacité, de documentation et de transparence ne cessent de croître.

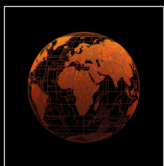
Jusqu'à présent, le secteur a fonctionné en isolation et reste largement non numérisé. - Le marketing et la vente étaient rarement nécessaires - l'expérience fait défaut.

Nous comprenons l'entreprise, ses compétences clés et ses objectifs. Sur cette base, nous élaborons une stratégie sur mesure.

GAGNEZ DE TEMPS

Le secteur EMS est un secteur B2B fondé sur la confiance : le marketing EMS ne peut réussir sans une compréhension approfondie du secteur.

Les agences de marketing traditionnelles ont besoin de contenus spécifiques au secteur, ce qui prend beaucoup de temps. - Nous identifions et mettons en œuvre des thèmes EMS pertinents et actualisés pour votre site web et votre stratégie sur les réseaux sociaux.



Chaînes
d'approvisionnement
mondiales fragmentées



Faible visibilité et
lobbying



Évolution
technologique rapide

Délai de mise sur le marché optimal



... constitue aujourd'hui l'un des principaux avantages concurrentiels pour les entreprises et les sites d'implantation.

Plusieurs facteurs jouent un **rôle central** dans le processus de développement afin de garantir une entrée sur le marché au moment opportun :

- **Prototypage rapide**
- Évaluation de la **fabricabilité** dès les premières étapes
- Tests d'obsolescence et surveillance continue
- **Transparence et traçabilité** des données

Parmi les autres facteurs essentiels, on peut citer

- une distribution optimale des **rôles** au sein du projet
- la **disponibilité** de matériaux spécialisés pour les circuits imprimés
- la vérification en temps utile des délais de livraison de tous les composants
- **une expertise approfondie** de toutes les technologies clés impliquées dans le projet
- une **définition** claire des **responsabilités** au sein du projet



Votre stratégie EMS adaptée à chaque situation



ACQUISITION DE CAPITAL



TRANSMISSION D'ENTREPRISE ET RESTRUCTURATION



PRENDRE POSITION POUR L'AVENIR DÈS LE DÉBUT

Gamme de produits et services durables

Présentation stratégique à l'intention des partenaires financiers

Identité visuelle cohérente sur les médias imprimés et numériques

Transparence et efficacité dans la chaîne d'approvisionnement

Automatisation du traitement des données et des flux de travail

Profil actuel du prestataire de services EMS

Site Internet et profil LinkedIn

Portail client

Automatisation des données dans la gestion des devis et des commandes

Partenariats et réseaux européens



Profil d'un prestataire EMS stratégique

Une identité de marque moderne avec un site web et un portail client

Automatisation des données dans le traitement des devis et des commandes

Chaîne d'approvisionnement européenne

Stratégie technologique pour l'avenir

jasmin.konnegen@change-lightly.eu



Prenez rendez-vous dès aujourd'hui pour une
consultation sans engagement concernant votre
stratégie EMS !



www.change-lightly.eu

